PLAN DE TRABAJO CONCERTADO SENA
COMPETENCIA TÉCNICA

Programa: Servicios Comerciales y Financieros Ficha 3162283

Competencia:
210301089 - Asesorar consumidor financiero de acuerdo con normativa y guía técnica.

Resultados:
210301089-04. Utilizar técnicas de ventas con el cliente, según proceso institucional.
210301089-05. Construir propuestas comerciales al cliente, según política institucional.

Semana	Fecha	Actividad	Evidencia
1	10 julio (mar)	Socialización de la guía y análisis de técnicas de ventas	Reflexión inicial y participación
2	23 julio (jue)	Perfilación de clientes y estudio de productos financieros	Registro de análisis del cliente
3	18 agosto	Diseño del guion de asesoría comercial	Guion de video asesoría
4	15 septiembre	Grabación y sustentación de técnicas de ventas	Video-sustentación GA4-210301089-AA1-EV01
5	20 octubre	Mejoramiento de propuesta comercial y documentación bancaria	Propuesta comercial en PDF
6	19 noviembre	Presentación final de propuesta comercial	Foro propuesto comercial GA4-210301089-AA2-EV01

Compromisos del Aprendiz

- Participar activamente en las actividades programadas.
- Entregar oportunamente las evidencias.
- Mantener comunicación permanente con el instructor.
- Cargar evidencias en la plataforma establecida.

Firmas

Firma Aprendiz: _____

Firma Instructor: 